



Términos y Condiciones

AVISO LEGAL

El Editor se ha esforzado por ser lo más preciso y completo posible en la creación de este informe, a pesar de que no garantiza ni representa en ningún momento que los contenidos que contengan sean precisos debido a la naturaleza cambiante de Internet.

Si bien se han realizado todos los intentos para verificar la información provista en esta publicación, el Editor no asume ninguna responsabilidad por errores, omisiones o interpretaciones contrarias al contenido del presente documento. Cualquier desaire percibido de personas, pueblos u organizaciones específicos no es intencional.

En libros de autoayuda, como cualquier otra cosa en la vida, no hay garantías de recepción. Se advierte a los lectores que respondan en su propio juicio sobre sus circunstancias individuales para actuar en consecuencia.

Este libro no está destinado a ser utilizado como fuente de asesoramiento legal, comercial, contable o financiero. Se aconseja a todos los lectores que busquen servicios de profesionales competentes en los campos legal, comercial, contable y financiero.

Le recomendamos que imprima este libro para leerlo fácilmente.

Tabla de Contenidos

Prefacio

Capítulo 1:

Elegir Sabiamente: Algunos de los Aciertos del PLR

Capítulo 2:

Gráficos y tu Sello Personal

Capítulo 3:

El Poder de los Bonos

Capítulo 4:

Evitar la Autodestrucción

Capítulo 5:

Usos de PLR

Prefacio

Tanto para generar ingresos, o generar contenido y captar suscriptores, la mayoría utilizan PLR, sin embargo, ser inteligente mientras se mantiene la confianza, es la clave. El contenido hace que el ciberespacio funcione y si eres un vendedor nato, significa que tienes que reproducir el material, o pagarle a alguien más, para que lo haga por ti.

Esto es (con frecuencia en ambos casos) agotador, lleva tiempo y dinero.

... y aquí es donde entra el contenido PLR (aunque no es siempre la solución para todos: siga leyendo para descubrir más. Los productos con derechos de etiqueta privada son productos digitales como artículos, libros electrónicos e informes que se venden de manera que se pueda modificar fácilmente.

Generalmente, vienen con gráficos y páginas de ventas suministradas ... aunque no todo las veces.

Dependiendo de la 'licencia' que se emite con el producto PLR, se puede utilizar el material de varias maneras: venderlo a otros como 'usuarios finales'. O revender a otros para ser vendidos nuevamente (reventa o MRR), o se puede dividir y utilizar el material de diferentes formas.

Los productos de reventa es como tener un material escrito por ti mismo, excepto que es mucho menos costoso y poder compartirlo con otros, dependiendo de las licencias distribuidas. Entonces, ¿Cuál sería el problema principal con la forma en que la mayoría de las personas utilizan PLR?

Para rebobinar lo dicho anteriormente: "El contenido hace que el ciberespacio funcione". No es así?: los libros electrónicos o eBook, comúnmente conocido, se distribuyen por todo el Internet. Así es como lo haríamos con los [productos PLR](#)

El Arte de Vender PLR

POR INFOMAGA

www.marianogaleano.net

Capítulo 1:

Elegir Sabiamente

Algunos de los Aciertos del PLR

Sinopsis

Estas son las cosas que evitan que la mayoría de los vendedores que se inician ganen dinero con sus intentos de PLR.

Estos son los mismos personas que escucharás diciendo que los productos PLR 'no funcionan'. Estas apreciaciones son incorrectas.'

Analiza los asuntos en los próximos capítulos y estarás a medio camino de convertirte en un experto.

Elegir Sabiamente

Elegir comprar productos PLR, sabiamente.

Vender PLR es una excelente manera de generar ingresos. Lo que significa que muchos vendedores con baja calidad, lanzarán paquetes PLR, solo para ganar dinero rápido. Si has comprado mucho PLR en el pasado, sabrá exactamente de lo que estoy hablando. Material descuidado, mala gramática, errores tipográficos, casi imposible de leer y bastante malo. A veces, lo único bueno, es la apariencia, se ve muy lindo todo el paquete. Si embargo, te encuentras con un material de poco contenido y muchas veces desactualizado.

Lo que la mayoría de los emprendedores harían es volver a revenderlo de la manera que se encuentra. Desde luego, esto sería un gran error, porque simplemente destruirías tu reputación en Internet, vendiendo productos PLR en desuso. Tus clientes estarían poco satisfechos con la compra, y eso te atrasaría en tu intento de generar ingresos.

La reputación lo es todo en este negocio, no la pierdas. Y si no tienes ningún tipo de reputación aun, establece una para ti, proporcionando valor.

Debes evitar comprar esos productos, sin una revisión a fondo del contenido de la página de venta o del autor de esta. Buscar en Google y asegurarse que son vendedores de PLR exitosos, o contactando con escritores, y pidiendo una muestra.

Te encontraras quizás comprando un poco de PLR basura en algún momento. Es un ritual pasajero, pero no tengas miedo de buscar muestras o testimonios de compradores anteriores. Son tus ingresos.

No dejarse seducir por un PLR menos costoso y que sea de una fuente no confiable. Obtienes lo que pagas, cuando el PLR no llena tus expectativas.

Sugerencias: No te distraiga por las ofertas de descarga gratis o económicas. Revisa otras opciones, quizás escritores poco conocidos (obtenga muestras en primer lugar) para tomar la decisión de adquirir o mandar a preparar. Obtendrás un trabajo de buena calidad a precio justo, al menos hasta que monetice su valor y aumenten tus ingresos relativamente, eso sería muy reconfortante.

Comprar PLR y luego dejarlo inactivo.

Si compras productos PLR, utiliza lo más pronto posible o simplemente perderás la oportunidad de generar ingresos a corto plazo, de otra manera estará en tu archivo guardado sin usarse, y quizás nunca obtendrás ganancias de él.

Demasiados emprendedores compran contenido PLR por impulso y luego deciden no utilizarlo. O simplemente se olvidan por completo. Antes de comprar un material PLR, revisa con detalles, para decidir si realmente lo necesita. Si sigues adelante con tu compra, guarda el contenido PLR en tu escritorio, para recordar constantemente editar el producto PLR lo antes posible.

Definir un tema antes de adquirir, si cumple o no con ese objetivo, y que podrías hacer con ellos. Resuelva, por ejemplo, antes de comprar, cómo volverías a empaquetarlo para revender.

Si de alguna manera, tu plan de negocios cambia o eliges hacer otra cosa diferente, entonces, en cualquier caso, aprovecha el material de

PLR, puedes desarrollar un blog gratuito o algo, solo cuando te permite el tiempo, por supuesto.

Capítulo 2:

Gráficos y tu sello personal

La imágenes representan siempre, la idea y el concepto de tu negocio

Sinopsis

Debes asegurarte de poner tu toque personal en el material y usar los gráficos correctos y atractivos.

Gráficos y Sello Personal

¡Tienes que poner tu 'sello' personal!

El material de PLR debe ser un "anteproyecto" para un producto original: su producto. Si no puedes crear el material, obtenga un profesional independiente para agregar o quitar contenido para no tener contenido similares a otros emprendedores. Lo mínimo que puede hacer es cambiarle el título; si busca en Google el producto PLR que has comprado, verá una gran cantidad de resultados. Si cambias de título, realizas algunos cambios menores inclusive en el material y los gráficos, y veras que has creado un material de contenido diferente a otros...

Tienes un producto original.

Puedes competir con el resto de emprendedores, que simplemente dejarán el paquete así como está, lo cargarán a sus sitios e intentarán distribuirlo.

Finalmente: hagas lo que hagas, asegúrate de al menos cambiarle el título, ¡preferiblemente modificar las imágenes y hacer una reedición del contenido o una reescritura parcial por lo menos!

La importancia de la elección de buenas imágenes.

Una mala elección o creación de imágenes en el sitio, es muy poco profesional. Cuando decimos imágenes mal producidas, no solamente nos referimos a gráficos simples y sencillos, sino al

conjunto de componentes de la estructura de la página.

Imágenes de baja calidad debido a formatos de archivo incorrectos. Las imágenes que parecen haber sido producidas por editores de baja calidad, tampoco son satisfactorias (así que no las hagas tú mismo a menos que seas un experto en Photoshop. Actualmente se dispone de muchos editores online que pueden darte una mano con eso. [canva](#) un editor buenísimo en línea.

Incluso si el propietario del producto PLR proporciona gráficos atractivos y bien profesionales, aun así, necesitarías obtener tus propias imágenes para tu propio producto inigualable, o al menos poder editar los archivos PSD.

Capítulo 3:

El Poder de los Bonos

El precio final y las bonificaciones, qué hacer a continuación

Sinopsis

Los siguientes pasos en el proceso de PLR no son menos importantes que el resto ... Debe prestar atención a estos conceptos.

El Poder de los Bonos

El precio de tu producto y la posibilidad de las bonificaciones.

Tomar la decisión de añadir más valor a tu producto, con las bonificaciones, puede hacer la diferencia entre tener un éxito rotundo o algunas pocas ventas. Esto le da al producto la sensación de ser un paquete independiente de alto grado. Puede que tengas dudas o dificultades en no saber que exactamente ofrecer. Sin embargo, si proporciona productos de bonificación, asegúrate de que reflejen el potencial del paquete principal. Los compradores pueden detectar una intención de simplemente "relleno" si es que no te esmeras por colocar bonos realmente útiles y que estén a la altura de tu producto final.

Costo Decisivo.

Solo los aficionados compiten por el precio. Si cumple con las instrucciones de este libro, no deberías tener que competir con el precio, ya que habrá creado tu propio producto PLR inigualable.

Al comprar un paquete PLR, que está en toda la red (se vende como un libro electrónico para el usuario final) que va desde cuarenta y siete hasta siete dólares, estaría soñando en tratar de venderlo a seis dólares. Como primera alternativa, cambia el título, reescríbalo, haga algunas imágenes nuevas o retocadas, y entra al mercado con un producto diferente y con un aspecto renovado e único.

No solo podrás vender tu producto a un precio mucho más alto, sino que nadie podrá revenderlo a menos que decidas vender la licencia PLR de producto fresco y único (lo que naturalmente podrías hacer,

para obtener un gran beneficio).

Comprender y Saber que Hacer con los Productos PLR

Hay pocas personas que comprenden a cabalidad la importancia y los beneficios de los productos PLR. Muchos compran diferentes productos de nichos de mercado, sin embargo, pocos saben que hacer con ellos, o como utilizarlo correctamente, por ejemplo, compran un paquete de PLR sobre entrenamiento de perros o pérdida de cabello y luego descubren que no tienen ningún conocimiento del problema, y que el nicho elegido va más allá de lo que puede imaginar.

Antes de comprar, asegúrate de tener una idea, en dónde puede vender el producto PLR. Si tiene una lista en el nicho de autoayuda, entonces un buen paquete PLR sobre espiritualidad o estrategias de relajación o respiración, puede encajar muy bien junto a otros productos existentes.

Si de todos modos tiene una lista de personas interesadas en productos para perder peso, es posible que no llegue muy lejos con un paquete PLR titulado recetas de chocolate.

Capítulo 4:

Evitar la Autodestrucción

No dejes que el tiempo consuma tu proyecto de negocio

Sinopsis

Hay ciertas cosas que puedes hacer que tu negocio se convierta en humo ... Aquí descubrirás cómo evitarlo.

Evitar la Autodestrucción

Revisa la condición de tu paquete de derechos de etiqueta privada, señalado anteriormente, una de las peores ideas que puedes hacer, es intentar de reescribir, sería una falta grave,

Te tomará una eternidad y el contenido final será muy poco favorable. Cambia esa manera de pensar, y comienza desde el principio una vez más.

Quizás pueda utilizar cualquier título, título de capítulo y otras notas de índice del contenido que haya incluido el escritor original, como un indicador sobre dónde comenzar. Debe ser totalmente honesto acerca de la condición del paquete PLR que estas comprando. Si es malo, entonces no pierdas tu tiempo con eso. Si fue creado por alguien poco profesional, cuya gramática y uso del lenguaje lo hacen parecer muy rustico, entonces paga a un profesional independiente para que corrija el producto. ¡También puede resultar económico, y sobre todo mejor, que seguir ofreciendo un producto malo.

No produzca un producto que nadie busca.

Generalmente los creadores de PLR a menudo son autores, NO comercializadores. Esto significa que ocasionalmente no tienen la menor idea de lo que representa un nicho de mercado rentable.

No presuma que debido a que existe un paquete PLR, se venderá. La existencia de PLR no tiene nada que ver con lo rentable que puede ser un nicho de mercado cualquiera. Tal vez el creador lo hizo porque estaba interesado en descubrir otras áreas. No lo compres sin investigar el nicho en primer lugar. No malinterpretes, puedes obtener

ingresos en la mayoría de los nichos. Pero no puedes vender un producto digital en todos los nichos.

En algunos nichos, el visitante solo está buscando información gratuita, sugerencias, consejos y trucos, etc. En esos nichos, un sitio simple que contenga anuncios de Google, sería suficiente.

¿Cómo puedes verificar si hay necesidad de un producto digital en tu nicho? Bueno, hay algunas maneras de determinar si un nicho es rentable.

Sencillo, ir a Google, escribir la palabra clave del nicho principal y verificar si hay anuncios patrocinados al costado de la página de búsqueda. Si lo hay, se puede garantizar que se generarán ingresos en ese nicho, ya que los propietarios de los sitios están invirtiendo importante dinero para estar en la lista de anuncios patrocinados.

También puedes verificar si existen personas que vendan productos digitales en tu nicho. La competencia generalmente significa que las personas obtienen ingresos vendiendo un producto similar a lo que vas a vender u ofrecer en venta.

Si no hay sitios competidores, entonces probablemente pueda asumir que otros vendedores han intentado obtener ingresos de ese nicho, pero han abandonado la contienda. En estos casos, es mejor alejarse de ese nicho. o has descubierto el antiguo nicho sin explotar.

Con toda probabilidad no, aunque....

Capítulo 5:

Usos de PLR

Cual sería el verdadero uso del producto PLR

Sinopsis

Lo que sucede muchas veces con el producto PLR, es que se deja intacto y sin ningún plan, en el escritorio de una computadora.

Al utilizarlo, realmente, estás haciendo la diferencia de las personas que solo deja como un archivo más en su PC.

Aquí es donde QUEDAN muchos intentos de PLR

Uso de PLR

E-Books (libros electrónicos)

Una gran cantidad de producto PLR viene como libro electrónico con imágenes, página de ventas, etc. Y una gran parte se vuelve a reciclar, listo para un mercado específico, como libro electrónico, configurados para un negocio en línea.

Beneficios:

No se necesita mucho trabajo para lanzar un libro electrónico al mercado: titularlo y ajustar las imágenes. Es rápido

Desventajas:

No podrá cobrar un precio alto, ya que probablemente esté limitado en los derechos establecidos por el propietario del PLR.

Si lo vendes, así como recibiste, no será único, y ya sabes lo que hemos comentado más arriba, que nunca debería hacer eso.

Convierte una rana en un príncipe:

Este es el camino para seguir (en mi opinión) con PLR.

Lea la licencia con cautela y vea qué puedes hacer con ella. Si se le permite alterar la forma en que se presenta, considera convertirlo en una serie de videos o grabaciones de sonido. Sé de personas que incluso han hecho software fácilmente de los paquetes PLR, han agregado videos y han convertido un paquete PLR de \$97 como un artículo premium, inclusive con un precio mucho mas alto en el mercado hispano de \$297 y más. Es más sencillo agregar a un producto, que producir uno de la nada.

Beneficios:

Podrás vender más.

A medida que cobra más, obtendrás una gran ayuda de los afiliados, ya que su comisión será bastante alta.

Los compradores estarán contentos porque está suministrando una gran cantidad de material de calidad.

Desventajas:

Se requiere más tiempo para formular el producto.

Asimismo, deberá formular una carta de ventas brillantemente escrita, ya que el producto tendrá un precio alto (esto puede ser subcontratado).

Ingresos Recurrentes:

Entre los mejores modelos de negocio se encuentra el modelo de membresía, simplemente debido a los ingresos recurrentes. Usted vende a un comprador solo una vez y es de esperar que lo mantenga en el sitio de membresía durante más de un par de meses.

Necesitarás mucho material y para mantener un sitio de membresía, por lo que se requiere mucho trabajo, y más cuando las cuotas son altas.

Si los derechos te permiten, puedes sacar capítulos de los libros electrónicos de PLR y producir artículos de ellos, y enviar esos artículos a sus compradores semanalmente, o subir en el área de miembros. Si obtienes un curso de estudio con PLR, entonces lo está

haciendo bien.

Incluya video con el material (también puedes obtener video PLR) y así también puede tener un sitio de membresía completo con muy poco trabajo.

Es importante contar con materiales disponibles para descargar y suficiente espacio para vender tus membresías. No obstante, mantener actualizado el sitio de membresía con reportes y productos interesantes, te dará la seguridad de que tus suscriptores seguirán activos. Recuerda que tendrá que obtener constantemente más PLR en el mismo nicho para seguir llenando de contenido.

Atraerá más afiliados, ya que también obtendrán ingresos recurrentes.

Puedes comprar una gran cantidad de contenido PLR durante los primeros meses de funcionamiento de tu sitio de membresía, lo que te permitirá centrarte únicamente en la comercialización del negocio.

Desventajas:

Se requiere mucho trabajo para configurar el sitio de membresía. Se requiere mucho esfuerzo para producir material mensualmente (a menos que lo lance y descubra el contenido a medida que avanza).

Regalar el producto de forma gratuita – *“Secretos de Marketing”*, para la creación de listas. Puedes utilizar el contenido PLR para producir un libro electrónico que puede regalar sin cargo. En algunos casos, realmente se obtiene más ingresos regalándolo gratuitamente en lugar de venderlo. ¿Cómo? El libro gratuito será visto por más personas que si lo estuviera vendiendo. Entonces puedes monetizar el libro

electrónico adjuntando enlaces de afiliados a productos relacionados.

Y también crearas una lista de prospectos. Lo que debes hacer es crear una página de captura con un formulario de suscripción. Donde pueden insertan su nombre y dirección de correo electrónico en el formulario y obtener el libro electrónico ... Luego, tiene esas posibilidades en tu lista de correo electrónico, por lo que puedes mantenerte en contacto con ellos. Puedes seguir agregando más material gratuito, comercializar tus propios productos o simplemente promocionar productos de afiliados.

Beneficios: Menos esfuerzo, ya que no tienes que ser capaz de para comprar nada.

Establece una lista de prospectos con los que puedes contactar en cualquier momento. A medida que ofrezca a tus prospectos algo valioso de forma gratuita, estarán más dispuestos a comprar cualquier cosa que recomiendes.

Desventajas: No produce ningún ingreso por adelantado. Las personas que se registran no son compradores probados.

Material del sitio o blog: para revender, verifica primero los derechos de licencia del PLR para determinar si se te permite hacer artículos, para construir blogs y sitios para vender.

Las mismas reglas se aplican naturalmente, lo hacen inigualable, ya que los motores de búsqueda no están interesados en el contenido repetido.

Pero ¿por qué utilizar PLR reescrito en un libro electrónico y venderlo

por 50 a 27 dólares, cuando puedes hacer el doble, que construir un blog o sitio y 'revenderlo como un sitio creado?

Particularmente si lo monetiza distribuyendo anuncios de Adwords o creando estrategias de tráfico, hay muchos ingresos para distribuir sitios 'listos para usar'. Si puedes mostrar ese sitio generando \$200 al mes con Adsense o vendiendo un informe simple o un libro electrónico, obtendrá muchas ganancias

Hacer un producto tangible.

No muchas personas hacen esto, pero con un servicio como [Glassdoor](#) y [Amazon](#) para distribuir productos físicos ('reales'), para muchas personas sería una buena opción de crecimiento masivo en la red. No muchos emprendedores, incluso los expertos en marketing utilizan PLR como marco para productos físicos. Es una locura, ya que en muchos casos ni siquiera tiene que volver a escribir el contenido: ¡simplemente lo convierte en una grabación de video, audio o hace una entrevista de Skype con un conocido y lo graba! Y, naturalmente, el beneficio obvio es el alto valor percibido de los productos físicos comparando a los libros electrónicos y los informes.

El hecho de hacer un producto físico te coloca automáticamente por encima del 90% de los emprendedores online! Ganas credibilidad y te conviertes en una autoridad de la noche a la mañana.

Utiliza todos los recursos, como un libro electrónico PLR como incentivo.

Para ir terminando, solo cabe recordar la importancia de los bonos, para una mejor rentabilidad. Naturalmente, si tiene un excelente paquete PLR que reescribe y vuelve a titular, puede usarlo como un incentivo realmente efectivo para regalar junto con cualquiera de tus propios productos. Te distingue, ya que no estarías regalando los mismos viejos bonos de siempre que todos los demás hacen.

Conclusión

PLR, no es una fuente de ingresos a largo plazo. Es necesario tomar acción apenas tengas en tu poder, a menos que esté distribuyendo PLR a otros vendedores, PLR no es una fuente de ingresos a largo plazo. Por lo tanto, debes poner en marcha tu proyecto de negocio y lo antes posible comenzar a rodar.

He conocido a vendedores comprar paquetes de PLR y luego dejar abandonado en su PC, sin alterar nada, sin ningún plan y sin generar ingresos con ello, para luego descubrir que cientos de personas compraron el mismo paquete, y han estado promocionando, obtuvieron ingresos y saturaron el mercado con el mismo libro electrónico, y ahora se cotiza solo por \$ 1.

Tienes que ser rápido. Y realmente eso requiere construir una lista. que regularmente compren tus productos o paquetes PLR.

¿Cuál sería la forma más beneficiosa de crear una lista de compradores? Ofrézcales exactamente lo que quieren de forma gratuita.

Distribuir un paquete PLR de calidad de forma gratuita, a través de los autorespondedores, a cambio de escribir su nombre y anotar su correo electrónico.

Luego, cuando haya acumulado quizás quinientos nombres aproximadamente, compra y ajusta un paquete PLR para que no tenga igual, y ofrézcalo a tu lista de suscriptores.

Debe obtener ganancias más que decentes, para poder cubrir costos y estar preparado para comprar el próximo paquete PLR.

Muchos especialistas y emprendedores en marketing desde casa, hacen un gran beneficio al hacer esto.

Otra cosa, debes limitar la cantidad de licencias que proporciona para producir una atmósfera de 'escasez' que,

Los [productos PLR](#) es una excelente manera de iniciarse en el marketing en Internet, incluso mejor para incluir en su programa de marketing si ya está en el juego. La regla de oro es nunca utilizar el PLR de la forma que compraste, siempre ajustes, mejore y hágalo inigualable.